

# 2017 - 2018

# Formations

Proposées par le GAB72



## Calendrier de formation

Thème	Date	Formation
Maraîchage	<b>21-22 novembre</b>	Planifier une production légumière diversifiée tout au long de l'année
Maraîchage	<b>4-5-11 décembre</b>	S'installer sur une micro ferme en permaculture ou maraîchage bio intensif : des clés pour réussir
Commercialisation	<b>Hiver</b>	Elaborer sa stratégie de commercialisation en filière viande
Communication	<b>Hiver</b>	S'initier à l'Informatique et à l'Internet (sites web et réseaux sociaux)
Arboriculture	<b>Hiver</b>	Calculer le prix de revient de la production de jus de pomme / cidre (avec Richard Laizeau)
Caprin	<b>18-19 décembre</b>	Optimiser la ration en élevage caprin laitier
Maraîchage	<b>15 janv. - 29 janv.- 05 fév.</b>	La fertilité des sols, les engrais verts et la méthode HERODY (avec Olivier Linclau)
Maraîchage	<b>22-23 janvier</b>	Elaborer sa stratégie de commercialisation et fidéliser sa clientèle (avec Charles Souillot)
Maraîchage	<b>20-21 février</b>	Optimiser sa gestion de l'eau en maraîchage biologique (en partenariat avec le GAB Anjou)
Maraîchage, PPAM	<b>Printemps</b>	Reconnaître, cueillir et commercialiser des plantes sauvages comestibles
Agroforesterie	<b>Printemps</b>	Intégrer une forêt nourricière dans son système maraîcher

# SOMMAIRE

## Communication et commercialisation

- p.6 Elaborer sa stratégie de commercialisation et fidéliser sa clientèle (avec Charles Souillot) **22-23 jan.**
- p.4 Informatique et Internet **Hiver**
- p.5 Arboriculture :  
Calculer le prix de revient de la production de jus de pomme (avec Richard Laizeau) **Hiver**
- p.8 Agroforesterie :  
Insérer des arbres fruitiers dans une parcelle maraîchère **Printemps**

## Travail en élevages caprin

- p.5 Optimiser la ration en élevage caprin laitier **18-19 déc.**

## Filière viande

- p.4 Élaborer sa stratégie de commercialisation en filière viande **Hiver**

## Maraîchage et PPAM

- p.3 Planifier une production légumière diversifiée tout au long de l'année **21-22 nov.**
- p.3 S'installer sur une micro ferme en permaculture ou maraîchage bio intensif : des clés pour réussir **4-5-11 déc.**
- p.6 La fertilité des sols, les engrais verts et la méthode HERODY (avec Olivier Linclau) **15-29 jan.  
05 février**
- p.7 Optimiser sa gestion de l'eau en maraîchage biologique (en partenariat avec le GAB Anjou) **20-21 fév.**
- p.7 PPAM : reconnaître, cueillir et commercialiser des plantes sauvages comestibles **Printemps**

### Planifier une production légumière diversifiée tout au long de l'année

**21-22 novembre 2017, sur une ferme.**  
*Formation sur 2 jours*

**Pour qui ?** maraîcher/e biologique sarthois/e en vente directe, notamment les jeunes installé(e)s et les porteurs/es de projet d'installation en maraîchage.

#### **Objectif :**

Savoir organiser une planification de ses cultures pour obtenir une offre abondante et diversifiée correspondant à sa stratégie commerciale et à ses moyens de productions.

#### **Contenu :**

- Comprendre les enjeux de la planification et sa place centrale au cœur de l'organisation d'une ferme maraîchère diversifiée.
- Apprendre à utiliser certains outils simples pour mettre en place sa planification.
- Apprendre à planifier au mieux pour éviter les creux de production et produire toute l'année.
- Comprendre quels sont les paramètres importants à prendre en compte pour faire ses choix en terme de calendrier, d'espèce ou de variété.

#### **Encadrement :**

Intervention et animation par Frédéric Jouin, technicien maraîchage au GAB72.

---

#### **Contact :**

frederic@gab72.org - 02.43.28.00.22

### S'installer sur une micro ferme en permaculture ou maraîchage bio intensif : des clés pour réussir

**4-5-11 décembre 2017, sur une ferme.**  
*Formation sur 3 jours*

**Pour qui ?** les jeunes installé(e)s et les porteurs/es de projet d'installation en maraîchage.

#### **Objectif :**

- Être en capacité d'apprécier un système "micro-ferme".
- Être capable d'utiliser des indicateurs technico-économiques pour construire ou compléter son projet.
- Comprendre le fonctionnement des fermes "modèles".

#### **Contenu :**

- Étude de la ferme du Bec Hellouin et de la ferme de la Grelinette de Jean-Martin Fortier.
- Investissements nécessaires sur une micro-ferme, matériel conseillé pour débuter.
- Gestion et planification de la charge de travail sur l'année.
- Commercialisation, stratégie de commercialisation, rémunération de son activité.
- Gérer son temps en fonction de son projet de vie, de son éthique et de ses objectifs

#### **Encadrement :**

Intervention et animation par Frédéric Jouin, technicien maraîchage au GAB72.

---

#### **Contact :**

frederic@gab72.org - 02.43.28.00.22

## Commercialisation

**Élaborer sa stratégie de commercialisation en filière viande**

**Hiver, sur une ferme.**  
*Formation sur 3 jours*

*Le programme de la formation est en construction,  
Il sera publié prochainement.*

---

**Contact :**

olivier.subileau@gab72.org - 02.43.28.00.22

## Communication

**Informatique et Internet**

**Hiver, au Mans.**  
*Formation sur 2 jours*

*Le programme de la formation est en construction,  
Il sera publié prochainement.*

---

**Contact :**

frederic@gab72.org - 02.43.28.00.22

### Calculer le prix de revient de la production de jus de pomme et cidre

**Hiver, sur une ferme.**  
*Formation sur 2 jours*

***Le programme de la formation est en construction,  
Il sera publié prochainement.***

---

**Contact :**

frederic@gab72.org - 02.43.28.00.22

### Optimiser la ration en élevage caprin laitier

**décembre ou janvier, sur une ferme.**  
*Formation sur 1 jours*

**Pour qui ?** Les éleveurs de caprins laitiers de la Sarthe et de la Mayenne ainsi que les porteurs de projet d'installation

**Objectif :**

- Etre en mesure de constituer une ration correspondant aux besoins du troupeau tout au long de l'année.
- Disposer d'éléments permettant d'apprécier la qualité et la quantité de la ration afin de pouvoir l'ajuster en autonomie.

**Contenu :**

- Acquérir les fondamentaux concernant l'alimentation des caprins laitiers
- Savoir optimiser la ration autour de la mise bas (correspondant au moment de la formation).
- Apprendre à évaluer l'état corporel de ses animaux
- Etre en mesure d'évaluer la qualité de ses fourrages afin d'ajuster au mieux les rations.
- Apprendre à constituer une ration adaptée.
- Apprendre à utiliser un logiciel permettant d'ajuster au mieux la ration.

**Encadrement :**

Virginie Tardif, Ingénieur conseil à Elevage Conseil Loire Anjou.

---

**Contact :**

frederic@gab72.org - 02.43.28.00.22

## Maraîchage

### La fertilité des sols, les engrais verts et la méthode HERODY

15 janvier, 29 janvier et 05 février 2018, en salle et sur une ferme.  
*Formation sur 3 jours + une rencontre individuelle*

Pour qui ? polyculteur-éleveur/se et maraîcher/e

#### Objectif :

- Acquérir les éléments techniques pour cerner et maîtriser les composantes du fonctionnement d'un sol.
- Permettre à chacun d'adapter sa stratégie de gestion de la matière organique, de gestion calco-magnésienne et de travail du sol.
- Connaître l'approche BRDA HERODY.

#### Contenu :

- Qu'est-ce qu'un sol : notion de géologie, pédologie et d'agronomie, de structure du sol.
- Appréhension de l'état calcique du sol.
- Quelles matières organiques dans mon sol : notion de qualité plutôt que de quantité, compostage, déchets verts ("engrais" composés de bactéries et/ou minéraux).
- Hydromorphisme.
- Quel travail du sol réaliser ?
- Application sur cas concrets et approfondissement sur l'exploitation support et réalité des exploitations.
- **Une rencontre individuelle pour faire le point.**

#### Encadrement :

Formation dispensée par Olivier Linclau

---

#### Contact :

frederic@gab72.org - 02.43.28.00.22

## Commercialisation

### Élaborer sa stratégie de commercialisation et fidéliser sa clientèle

22 et 23 janvier 2018, en salle et sur une ferme.  
*Formation sur 2 jours*

Pour qui ? maraîcher/e et porteur/se de projets en maraîchage.

#### Objectif :

La commercialisation en circuits courts nécessite de bien raisonner sa stratégie commerciale. Quelles sont les demandes du consommateur, quelle gamme développer, quelle présentation de l'étal adopter sont autant de questions auxquelles il faut répondre pour développer sa commercialisation.

#### Contenu :

- Mieux connaître les habitudes de consommation des français pour mieux cerner les actions à mettre en place pour le consommateur.
- Mieux connaître les circuits de ventes, leurs avantages et leurs contraintes.
- Mettre en place une réflexion pédagogique quand au développement de sa stratégie commerciale.
- Mieux connaître les standards de présentations d'un étal de marché ou d'une vente à la ferme pour rendre plus attractif sa gamme et développer sa vente.

**Encadrement :** Formation dispensée par Charles Souillot

---

#### Contact :

frederic@gab72.org - 02.43.28.00.22

## Maraîchage

### Optimiser sa gestion de l'eau en maraîchage biologique

**20-21 février 2018, sur une ferme Nord (Maine et Loire).**  
*Formation sur 2 jours*

**Pour qui ?** maraîcher/e ou porteur/se de projet en maraîchage.

#### Objectif :

- Connaître les besoins en eau des différentes espèces légumières.
- Connaître les différents matériels et systèmes de pilotage d'irrigation.
- Pouvoir adapter au mieux son irrigation pour faire des économies d'eau.

#### Contenu :

- Appréhender au mieux la notion d'efficacité de l'irrigation et d'économie d'eau.
- Connaître l'offre en eau du sol et maîtriser les techniques d'irrigation.
- Appréhender et comprendre les besoins en eau de plusieurs espèces de légumes.
- Appréhender et maîtriser les techniques d'irrigation et les différents systèmes de pilotages.
- Les différentes techniques permettant de limiter les besoins en eau (paillage, bâchage, BRF...).

#### Encadrement :

Formation en partenariat avec le GAB Anjou, dispensée par Elie Dunand, conseiller spécialisé en maraîchage biologique diversifié.

---

#### Contact :

frederic@gab72.org - 02.43.28.00.22

## Maraîchage, PPAM

### Reconnaître, cueillir et commercialiser des plantes sauvages comestibles

**Printemps, sur une ferme.**  
*Formation sur 2 jours*

***Le programme de la formation est en construction,  
Il sera publié prochainement.***

---

#### Contact :

frederic@gab72.org - 02.43.28.00.22

## Agroforesterie

**Intégrer une forêt nourricière dans son système  
maraîcher**

**Printemps, sur une ferme.**  
*Formation sur 1 jours*

*Le programme de la formation est en construction,  
Il sera publié prochainement.*

---

**Contact :**

frederic@gab72.org - 02.43.28.00.22



**GAB 72**

**Groupement des Agriculteurs  
Biologique de la Sarthe**

**Maison des paysans**

31 rue d'Arcole  
72000 Le Mans

**tél : 02.43.28.00.22**

fax : 02.43.87.96.40

contact@gab72.org

**www.gab72.org**